

COMMERCIAL(E) B TO B SERVICES & SOLUTIONS

Qui sommes-nous ?

Nomattitude est spécialisée dans l'édition et la commercialisation de solutions innovantes de géolocalisation de véhicules, dématérialisation de bordereaux d'intervention et d'optimisation de tournées. Nomattitude propose des solutions prêtes à l'emploi dans divers secteurs d'activités, tels que le transport, la logistique, l'industrie et les services.

Dans le cadre de son fort développement, **Nomattitude** recrute des commerciaux en Home Office.

Votre mission

En collaboration avec votre responsable, vous devez sur votre secteur géographique :

- Prospecter activement une cible de clientèle professionnelle (par téléphone comme sur le terrain).
- Présenter l'offre de services en orientant votre démarche selon les besoins identifiés.
- Etablir une proposition, la soutenir, conclure la vente et suivre la réalisation.
- Réaliser les rendez-vous de découverte, proposition, conclusion.
- Effectuez quotidiennement le reporting sur CRM et à votre responsable commercial.

Votre profil

De formation aux métiers du commerce et de la vente, vous justifiez d'une expérience d'au moins 2 ans dans un poste similaire en B2B dans la commercialisation directe de produits techniques et de services de type Télécom, Téléphonie, Géolocalisation ou mobilité.

Conditions particulières

- Rémunération : selon votre expérience (fixe + commissions non plafonnées + accélérateur) + mutuelle + plan épargne entreprise.
- Véhicule de service, smartphone, ordinateur portable.
- Type de contrat : contrat à durée indéterminée.
- Localisation : Secteur Nantes-Tours-Le Mans.

Envoyez votre candidature sous la référence A170728_CO_PL :

Nomattitude – 3 rue de la canelle – 31620 CASTELNAU D'ESTRETEFONDS

Tél. 05 61 70 77 14 - Fax : 05 67 34 01 51

job@nomattitude.com - www.nomattitude.com